

۹ ایده برای راه اندازی یک کسب و کار خانگی

شمردن پول روی کاناپه اتاق پذیرایی

شادین شاگردی، مربی توسعه مهارت های فردی ■ ■ ■

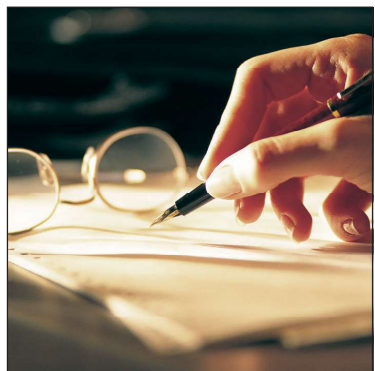
«اکرم خانم» ترشی های خوشمزه ای درست می کند. یکبار یک ظرف برایمان آورد، ولی دفعات بعدی، ترشی هایش را از لبنیاتی سر خیابان خریدیم! از وقتی همسرش از دنیا رفته است، خودش را با همین کارها سرگرم می کند. مگر بد است؟ تازه یک پولی هم در می آورد و کمک خرجش است. «رضا»، پسر طبقه بالایی مان، تازه درسش تمام شده و همیشه در خانه است. اوایل می گفتند بی عرضه است و در خانه مانده! بعدها گفتند که زرنج بوده و توانسته در خانه، کار کند و پول در بیاورد. رضا، طراح سایت است و با چند شرکت نرم افزاری همکاری می کند. اکرم خانم و رضا، شاید اسمش را ندانند، ولی هر کدامشان یک کسب و کار خانگی ایجاد کرده اند و مشغول درآمدزایی هستند.

تعطیل شدند، مدارس و دانشگاه‌ها بودند. اما در این شرایط، تکلیف نیاز به آموزش چه می‌شود؟ راستش شما باید زحمتش را بکشید!

در مورد آموزش، برداشت اولیه، دروس مدرسه و دانشگاه است؛ بنابراین شاید خیلی‌ها چون مدرک مرتبط با آموزش این حوزه‌ها را ندارند، نخواهند وارد این بخش شوند. ولی موضوع چیز دیگری است! در مورد دروس مدرسه و دانشگاه، لازم نیست شما حتما معلم مدرسه یا استاد دانشگاه باشید؛ اگر بتوانید مطلبی را به سادگی به دیگران آموزش دهید، کافی است.

یکی از مراجعین من که دانشجوی سال دوم دانشگاه است، به دنبال ایده‌ای برای کار بود و با ایده تدریس خصوصی دروس دبیرستان، توانست مشغول به کار شود.

اما غیر از آموزش دروس مدرسه، موارد خیلی زیادی هم هستند که شما می‌توانید آن‌ها را آموزش دهید؛ مثل آموزش آشپزی، عکاسی، مهارت‌های زندگی، مهارت‌های فردی، آموزش کار با یک نرم‌افزار خاص و ... آدم‌ها همیشه دوست دارند پیشرفت کنند و راه پیشرفت، از آموزش می‌گذرد. بنابراین صنعت آموزش، همیشه طرفدار دارد و می‌توان از این فرصت برای درآمدزایی استفاده کرد.



۳- نویسندگی

اگر شما دست به قلم هستید، باید به شما تبریک گفت، چون فرصت‌های زیادی پیش روی شماست. شما می‌توانید کتاب خودتان را بنویسید و اگر خوب کار کنید، کم‌کم شناخته می‌شوید و از فروش کتاب‌هایتان درآمد خواهید داشت.

شاید بپرسید که چه کسی این روزها کتاب می‌خواند؟ فراموش نکنید که مخصوصاً بعد از کرونا، طرفدارهای کتاب بیشتر شده‌اند. «درباره چه موضوعی بنویسم؟» سوال مهم و بزرگی است و می‌تواند شامل عناوین زیادی شود؛ مثل زندگی‌نامه و خاطرات، شعر، تحقیق، داستان، فیلم‌نامه و ...

آدم‌ها همیشه دوست دارند پیشرفت کنند و راه پیشرفت، از آموزش می‌گذرد. بنابراین

صنعت آموزش، همیشه طرفدار دارد و می‌توان از این فرصت برای درآمدزایی استفاده کرد



۱- تولید صنایع دستی

خانم‌های ایرانی اکثراً هنرمندند. ولی شاید یادشان برود که هنرشان چقدر ارزشمند است. یکی از این هنرها، کارهای دستی یا صنایع دستی است. بافتن چیزهای مختلف (از شال و کلاه تا قالی)، دوختن لباس‌های محلی، ساخت عروسک‌های پارچه‌ای، مليله‌دوزی، منجوق‌دوزی، گلدوزی و ... کارهای ارزشمندی است که طرفدارهای خودش را دارد. اگر شما هم از این هنرها دارید، به شما تبریک می‌گوییم!



۲- آموزش

بعد از شیوع کرونا، اولین مکان‌هایی که

کسب‌وکار خانگی یعنی چه؟

خیلی از محصولات، باید در کارخانه یا کارگاه‌های صنعتی تولید شوند؛ مثل تولید رنگ‌های صنعتی یا خودروسازی که نیازمند دستگاه‌های بزرگی است. اما خیلی از محصولات و خدمات را می‌توان در واحدهای مسکونی و منازل هم تولید و ارائه کرد؛ مثل فعالیت‌های مرتبط به صنایع دستی، پرورش گیاهان، تولید مواد غذایی، فعالیت‌های آموزشی و فرهنگی، خدمات دیجیتالی و ... پس اجازه دهید تعریف ساده خودمان را داشته باشیم: «به کسب‌وکارهای تولیدی یا خدماتی که در محیط خانه انجام می‌شود، کسب‌وکار خانگی می‌گویند.»

بعد از انقلاب صنعتی، تصور غالب این بود که باید کارها را در کارخانه‌ها انجام داد و خانه، فقط برای استراحت و بودن با خانواده است. اما مسائلی مانند وضعیت بد اقتصادی، رکود، گران شدن انرژی و یا آنچه در حال تجربه‌اش هستیم - همه‌گیری ویروس کرونا - باعث شد که توجه به کسب‌وکارهای خانگی بیشتر شود و خیلی‌ها علاقه‌مند به راه‌اندازی این نوع کسب‌وکار باشند.

کسب‌وکار خانگی یا خانوادگی؟

کسب‌وکار خانگی با خانوادگی فرق دارد. کسب‌وکار خانوادگی، محدود به خانه نیست و می‌تواند در یک کارخانه خیلی بزرگ هم انجام شود. اما در کسب‌وکار خانگی، ممکن است اعضای خانواده هم مشارکت داشته باشند، ولی مهم، انجام دادن آن در خانه است. تمرکز ما هم در این مطلب، کسب‌وکار خانگی است؛ یعنی تولید یا خدمتی که در محل سکونت شما قابل انجام است.

چند ایده برای راه‌اندازی یک کسب‌وکار خانگی

شاید شما هم علاقه‌مند باشید تا کسب‌وکاری خانگی برای خودتان ایجاد کنید؛ پس در ادامه این مقاله با ما همراه شوید تا چند نمونه از ایده‌هایی را مرور کنیم که می‌تواند باعث ایجاد یک کسب‌وکار خانگی برای شما شود:

عکس‌های خوبی از غذاهایش منتشر کند، قطعا سفارشات بیشتری خواهد داشت. موافق هستید؟



خیاطی

از زمان آدم و حوا، نیاز به خیاطی و دوخت لباس، احساس می‌شد؛ و در این زمانه، اگر از خیاطی سر رشته دارید، می‌توانید نوع مشتریانتان را خودتان انتخاب کنید: کت و شلوار مردانه، لباس رسمی زنانه، لباس شب و مجلسی، ترمیم لباس‌ها، دوخت لباس بچه‌گانه و ...

برای مشتری هم می‌توانید از همسایه کناری‌تان شروع کرده و حتی کارهایتان را به دورترین شهرها هم ارسال کنید.

فعالیت‌های مرتبط با خوردنی‌های خاص

اگر از ایده درست کردن ترشی، مربا، لواشک و ... بگذریم، می‌توانید کارهای خلاقانه و خاصی در این زمینه انجام دهید. مثلاً این روزها خیلی‌ها تمایل ندارند که فرزندشان از کیک‌های آماده کارخانه‌ها مصرف کند؛ در ضمن خودشان هم حوصله درست کردن کیک و شیرینی را ندارند.

تبریک می‌گویم؛ اینجا یک فرصت خوب منتظر شماست! شما می‌توانید با تهیه کیک و شیرینی خانگی، جماعتی را خوشحال کنید!

افراد زیادی هم هستند که رژیم‌های غذایی خاصی دارند که درست کردن غذاهایشان حوصله و وقت می‌خواهد و چون این روزها حوصله و وقت، کالای گران‌بهایی است، شما می‌توانید با صرف حوصله، وقت و مهارت خودتان، به آن‌ها کمک کنید و پول در بیاورید.

البته برای راه‌اندازی کسب‌وکارهای خانگی ایده‌های زیادی وجود دارد که در این مقاله فقط به تعدادی از آن‌ها اشاره کردیم. شما هم می‌توانید با کمی تحقیق در این زمینه، کسب‌وکار مورد علاقه و مختص خودتان را پیدا کنید و با راه‌اندازی یک کسب‌وکار خانگی، پول در بیاورید! ■

متون را به صورت روان ترجمه کنید، یک فرصت ارزشمند دارید؛ قدرش را بدانید و برای کسب درآمد از آن، اقدام کنید.

خدمات مربوط به تایپ و صفحه‌آرایی

اگر از جلوی دانشگاه‌ها رد شده باشید، دفاتر فنی‌ای را می‌بینید که یکی از خدماتشان تایپ است. اگر در خانه کامپیوتر دارید و توان تایپ با نرم‌افزار «word»، این یعنی یک فرصت عالی برای شما. اگر خوب کار کنید، حتی می‌توانید کسب‌وکارتان را گسترش دهید و خودتان کار را بگیرید و به افراد دیگری واگذار کنید.

البته صفحه‌آرایی یک کار تخصصی‌تر است که معمولاً با نرم‌افزار «InDesign» انجام می‌شود و ناشرها یا نویسندگان کتاب، مشتری شما خواهند بود. می‌توانید این مهارت را یاد بگیرید و در خانه، کسب درآمد کنید.



عکاسی

اگر یک دوربین نیمه حرفه‌ای دارید، می‌توانید به عنوان یک شغل خانگی به عکاسی هم فکر کنید. لازم نیست که حتماً آتلیه عکاسی یا تجهیزات گران قیمتی داشته باشید. شما می‌توانید مخاطب خودتان را تعریف کنید. مثلاً عکاسی از بچه‌ها، حیوانات خانگی، مهمانی‌ها و مراسم‌های کوچک، عکاسی از خانم‌های باردار، عکاسی از پرسنل شرکت‌ها ... و

یک نوع دیگر کار هم این است که با کمی خلاقیت و آموزش، فضایی را برای عکاسی صنعتی در خانه‌تان ایجاد کنید و از محصولاتی که دیگران تولید می‌کنند، عکس بگیرید.

یک ایده بکر هم مربوط می‌شود به استارت‌آپ‌هایی که این روزها اسمشان را زیاد می‌شنویم.

شاید آن‌ها هم نیاز به عکاسی داشته باشند؛ مثلاً سایتی که کارش فروش ملک است، نیاز دارد که تصاویر خوبی را از خانه‌هایش در سایت بگذارد یا اگر یک رستوران،

پاسخ سوال مهم «چطور شروع کنم؟» هم این است که کلاس‌های زیادی برای آموزش نویسندگی برپا شده‌اند. در اینترنت هم مطالب زیادی در مورد روش‌های نوشتن کتاب هست. نگران نباشید! کتاب نوشتن هم راه دارد.



تولید محتوای نوشتاری

اگر اهل نوشتن هستید، ولی نمی‌خواهید کتاب بنویسید، می‌توانید از این توانایی‌تان برای تولید محتواهای متنی استفاده کنید. این محتواها به درد سایت‌ها و مجلات مختلف می‌خورد. سایت‌های اینترنتی و نشریات معتبر و خوب، برای اینکه طرفدار بیشتری داشته باشند، باید مطالب دست اول بنویسند؛ بنابراین اگر مطالب شما باب میل مخاطب آن‌ها باشد، حاضرند پول خوبی برای نوشته‌های شما بپردازند.



ترجمه

خیلی از افرادی که در دانشگاه رشته زبان انگلیسی یا هر زبان خارجی دیگر خوانده‌اند، دنبال کار می‌گردند و خیلی از سایت‌ها و نشریات معتبر هم دنبال مطلبی خوب برای انتشار! اما فکر نمی‌کنید چیزی این وسط گم شده است؟! بله؛ درست است؛ ارتباط مترجم‌ها و زبان‌خوانده‌ها با سایت‌ها و نشریات.

اگر زبان خارجی‌تان خوب است و می‌توانید